

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИЕЙ В ПЕРЕСТРАХОВАНИИ КОСМИЧЕСКИХ РИСКОВ

Ченцова Мария Викторовна
ООО «Страховой Брокер «Малакут
Созвездие»



Малакут
СТРАХОВОЙ БРОКЕР

Андеррайтинговая информация

Андеррайтинговая информация - основа для оценки риска и принятия решения андеррайтером

«Принцип наивысшей добросовестности»

Характеристики страховой информации

- Полнота
- Актуальность
- Релевантность (для оценки риска)

Андеррайтинговая информация - примеры

Для страхования пуска

- Техническая презентация Космического аппарата/Ракеты-носителя для страховщиков
- Ответы на вопросы андеррайтеров
- Контракт на поставку Космического аппарата, Соглашение об услугах по запуску
- Обзоры готовности к транспортировке и пуску
- Детали любых отклонений/отказов
- Информация по изменению конструкции

Общая схема информационного обмена

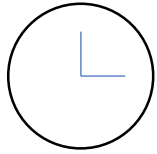
**Субъект, владеющий
информацией**

Брокер

*Полнота
Актуальность
Релевантность*

Субъект, запрашивающий информацию

Реальная схема информационного обмена



*Законодательство
Принятые стандарты
оформления
Корпоративные нормы*

Клиент — Страховщик — Брокер — Перестраховщик / Агентство

*Обработка данных
Корпоративные нормы соблюдения интервалов предоставления
информации перестраховщикам*

Полнота Релевантность Актуальность

Размещение риска

Анализ риска

- Юридический / технический анализ
- Проект покрытия

Презентация для андеррайтеров (страховщиков)

- Общая работа Оператора / Производителя / Провайдера пусковых услуг / Брокера
- Презентация для всех потенциально заинтересованных андеррайтеров

Слипы и тексты полисов для андеррайтеров

Договор (полис) содержит, как правило, 5 секций:

- ✓ Общие положения
- ✓ Страховое покрытие
- ✓ Определения
- ✓ Условия
- ✓ Исключения (например, для полиса по страхованию запуска и орбитальной эксплуатации это, как правило: военные конфликты / конфискация / ядерное воздействие / терроризм / кибер-риски ...)

На что обратить внимание?

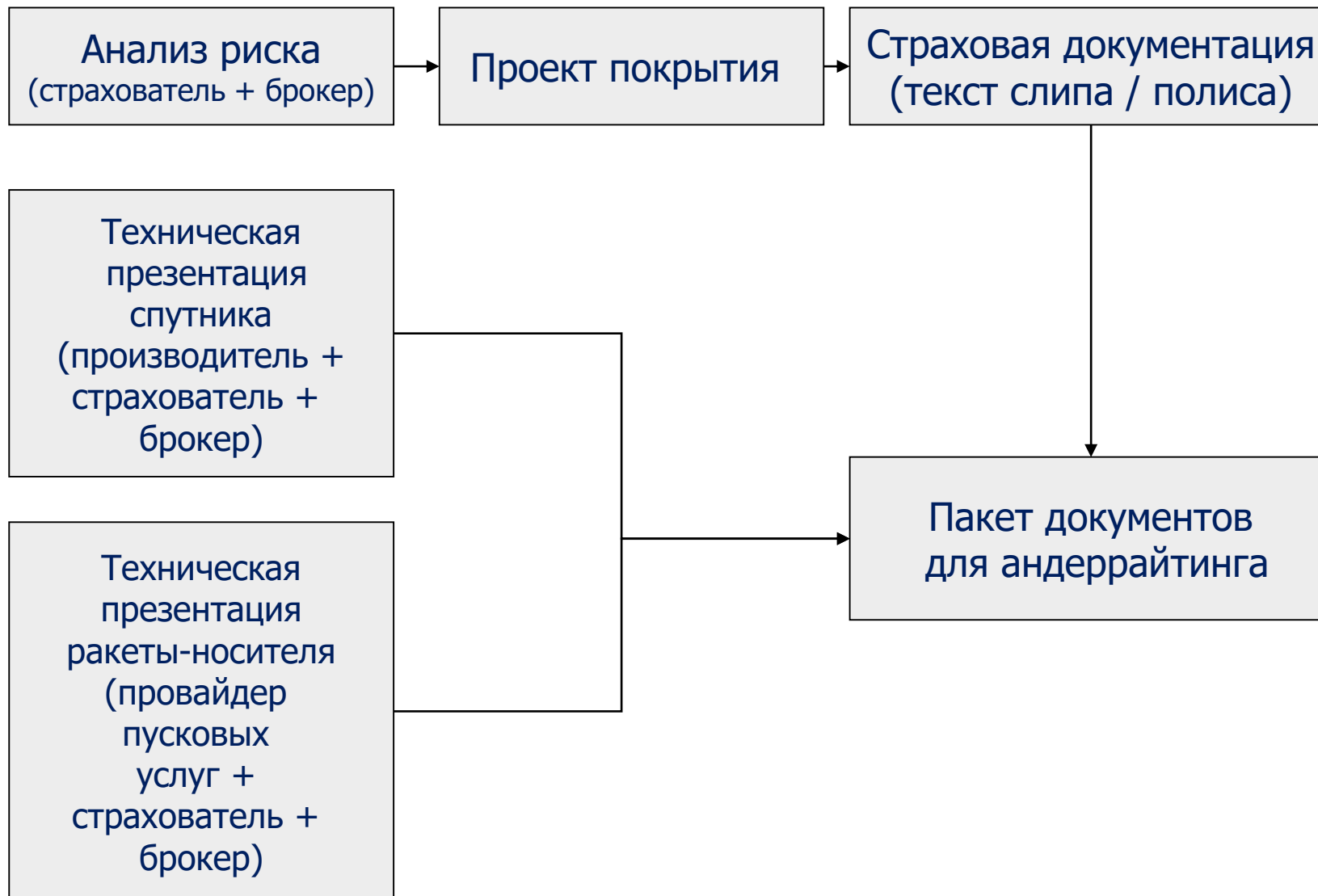
Форма

Командой «Малакут Созвездие» были разработаны стандартизированные формы для обмена технической информацией, которые позволяют не только сократить время обработки страховой информации субъектом, который её запросил, но и существенно сократить временной лаг в работе самого брокера.

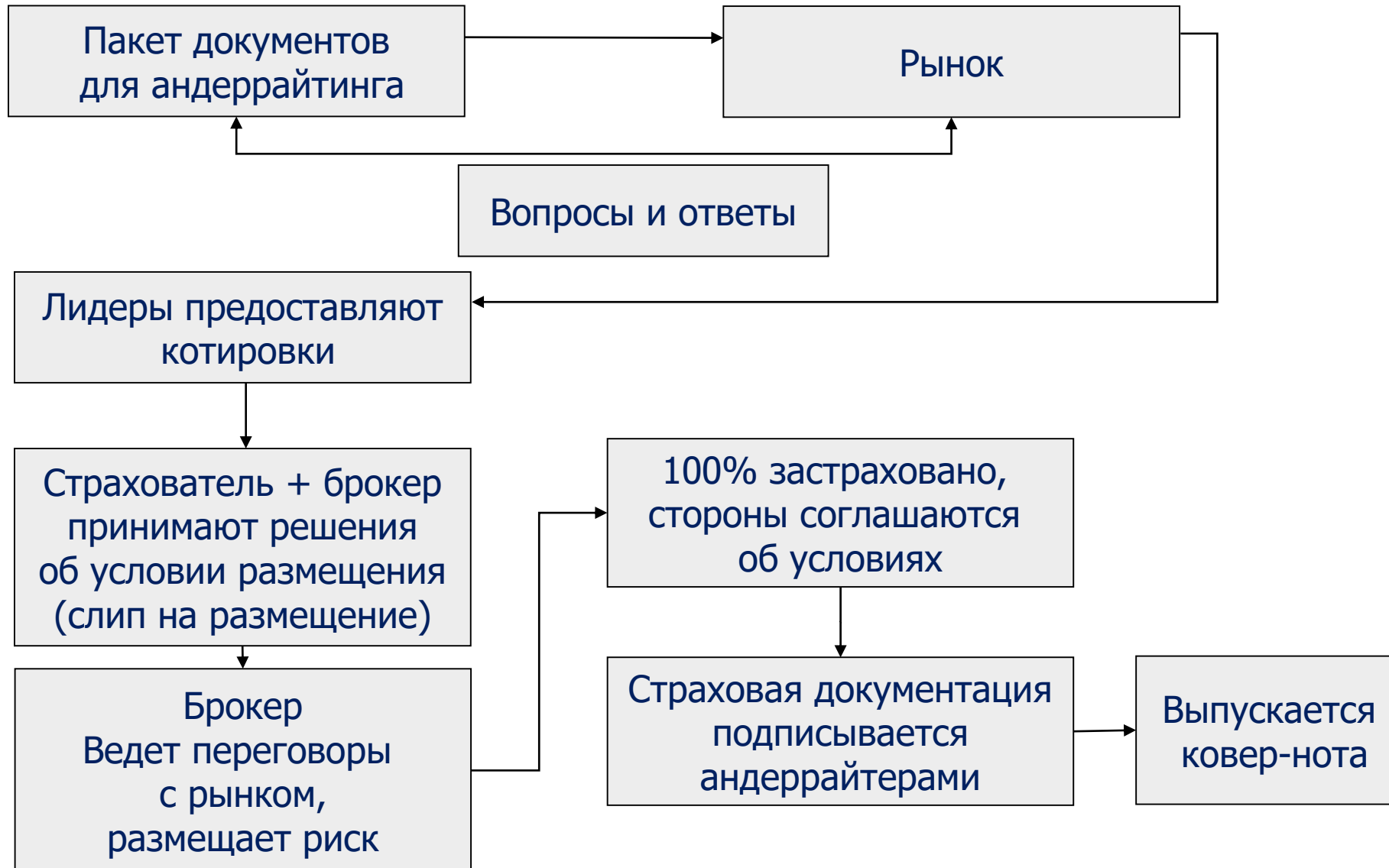
Осведомлённость

В случае задержек в предоставлении какой-либо страховой информации чрезвычайно актуально информировать о факте задержки. Информационный вакуум оказывает однозначно деструктивное действие на потенциальные условия страхования, в то время как обоснованная задержка может быть воспринята как объективный фактор и не иметь влияния на качество проекта.

Размещение риска



Размещение риска



От размещения риска до начала ответственности

Сразу после размещения риска

- Оплата депозитной премии

С момента завершения размещения до начала ответственности

- Держите андеррайтеров в курсе
- Сертификат готовности к запуску
- Оплата балансовой премии

После начала ответственности

- Держите андеррайтеров в курсе (Результаты запуска, любая аномалия, отклонения, тенденция и т.д.)

Урегулирование убытков

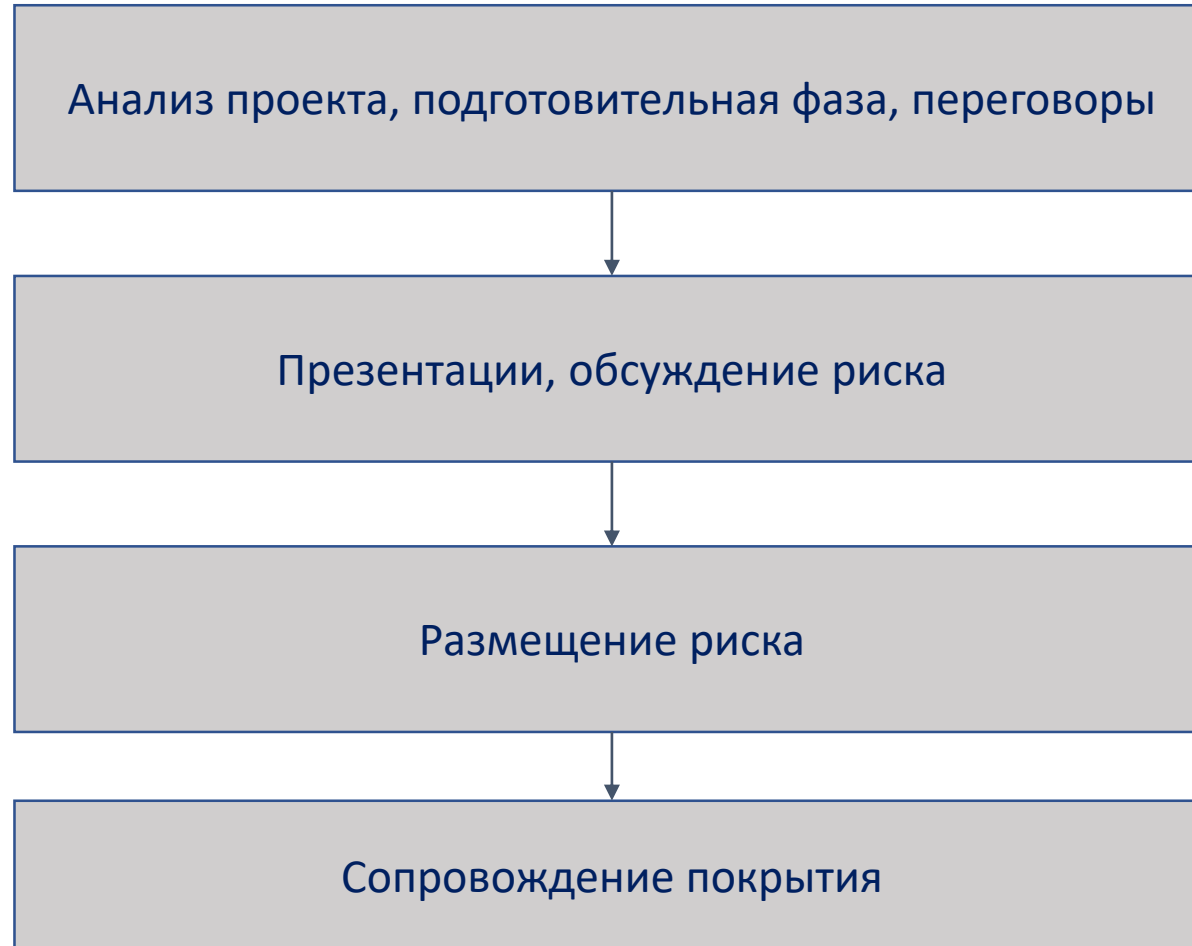
Последовательность процесса урегулирования убытка (перестрахование)

- Шаг А:** Перестрахователь уведомляет Перестраховщиков через Брокера о дате, времени и известных деталях убытка.
- Шаг Б:** Перестрахователь, при поддержке Брокера, докладывает полные детали убытка и основания для его возмещения; собирает техническое совещание (-я), отвечает на запросы Перестраховщиков.
- Шаг В:** Доказательство убытка, подписанное Перестрахователем и принятое Перестраховщиками.
- Шаг Г:** Перестрахователь и Брокер отвечают на любые вопросы Перестраховщиков и разрешают споры по проблемам и непредвиденным обстоятельствам.
- Шаг Д:** Окончательное урегулирование и подписание Перестрахователем и Перестраховщиками соглашения (Страхового акта), включая соглашение о спасении имущества (если применимо).
- Шаг Е:** Сбор убытка от всех Перестраховщиков и немедленная передача Перестрахователю по получении от каждого андеррайтера.

Роль брокера в перестраховании космических проектов

- Брокер – профессиональный посредник, защищающий интересы Клиента (Страхователя / Перестрахователя)
- Брокер взаимодействует со Страховщиками, Перестраховщиками, банками, финансовыми структурами, производителями РКТ и пусковыми агентствами
- Ресурсы брокера – опыт, репутация, конкурентные преимущества

Сервис брокера в космическом проекте



Сервис брокера в космическом проекте

- Контрактный и технический анализ
- Определение структуры покрытия риска
- Работа над проектами страховых / перестраховочных договоров
- Организация презентаций
- Предоставление технической информации
- Переводы
- Ответы на вопросы рынка
- Переговоры с ведущими игроками
- Детальное обсуждение условий, оформление и подписание документов, финализация покрытия
- Оплата премий
- Сопровождение договоров
- Предоставление информации
- Урегулирование убытков
- Продления / возобновления покрытия

Документооборот: NDA, BOR, ORDER, DECLARATION, COVER-NOTE, POLICY WORDING

- NDA: Non-Disclosure Agreement – соглашение о неразглашении конфиденциальной информации (важная роль в условиях высокотехнологичного космического бизнеса)
- BOR: Broker of Record – письмо Клиента о назначении брокера
- ORDER: формальное указание Клиента Брокеру для размещения риска на определённых условиях (инструкции)
- DECLARATION: Декларация = Заявление о риске – документ, который предоставляется Клиентом Страховщику и Перестраховщику, дающий им информацию о дате начала ответственности, страховой сумме, страховой премии.
- COVER-NOTE: Ковер-нота – документ, предоставляемый брокером Перестрахователю и содержащий условия перестрахования и основные положения полиса
- Wording, Policy Wording, Policy – документ, содержащий все условия страхования

ВЫВОДЫ

- Страхование и перестрахование – это бизнес, основанный на **чётком своевременном** обмене информацией, прозрачном и отлаженном документообороте.
- Документы должны быть прочитаны, проверены и согласованы **ДО** вступления в силу страхового / перестраховочного покрытия.
- Специфика российского рынка – необходимость **двухязычных** документов (значение брокера!).
- Компаниям, заинтересованным в получении международного бизнеса, следует постоянно предоставлять **актуальную информацию** о себе (рейтинги, ёмкости, презентации...)
- Компаниям и Клиентам, размещающим российские риски через брокеров, следует быть готовыми к активному и по возможности открытому **диалогу** с андеррайтерами.
- Разница подходов может быть критичной – особенно в случае убытка (наличие **официального документа** / письма / уведомления в спорных случаях – всегда в пользу Клиента!)

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



Малакут
СТРАХОВОЙ БРОКЕР