



ГРУППА КОМПАНИЙ МАЛАКУТ

АВИАЦИОННОЕ ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ 2021

КАЙЗЕР ЮЛИЯ
ДИРЕКТОР ПО АВИАЦИОННЫМ ОБЛИГАТОРНЫМ
ДОГОВОРАМ

ВОПРОСЫ

- ❑ Возобновления 2021. ЧТО ЭТО БЫЛО? 🤔 💀
- ❑ Чего ждать дальше? Как строить планы?
- ❑ Отсутствие конкуренции среди перестраховщиков. Сговор?
- ❑ Как там не у нас: что с перестрахованием на международном рынке?
- ❑ Что перестраховщики хотят от нас – своих клиентов?

Возобновление 2021. Что это было?

2020 год –
Идеальный шторм

2018 - по н.в.

- мнение о недостаточно высоких оригинальных тарифах пока сохраняется*



2019

- Март – убыток Boeing MAX
- Ноябрь – увеличение резерва по убытку



2020

- COVID – прекращение полетов → для перестраховщиков Риск недополучения премии в программу
- Ноябрь – увеличение резерва по убытку B-MAX в два раза
- Удорожание по ретро емкостям достигает 300%
- Международные возобновления проходят с удорожанием 20%-50%



Удорожание стоимости капитала

Перестраховщики вводят требования по минимальным премиям и Rate on line

Возобновления РФ:

2019 год – удорожание **6%-7.5%**

2020 год – удорожание **7%-8%**

**ВОЗОБНОВЛЕНИЕ РФ 2021 ГОД
УДОРОЖАНИЕ 15%-20%**

Чего ждать дальше? Как строить планы?

Формула ценообразования:

Факторы портфеля (exposure, убыточность) + НОВАЯ стоимость капитала, с учетом новых требований по размеру Rate on lines и мин премий.

Снижения цен на возобновлениях не будет.

Даже при безубыточном прохождении года и стабильном уровне exposure по портфелю. Ценообразования времен "до 2018 года" не стоит ожидать несколько лет.

ДАЛЬНЕЙШЕЕ УДОРОЖАНИЕ ?

Мнения перестраховщиков разделились–

Уровень перестраховочных цен вышел на плато.

Перестраховщики не ожидают очередной глобальной волны роста цен. При этом удорожаний программ по причине увеличения exposure или убытков по портфелю не отменяется.

Удорожание будет на 5%-10%



Отсутствие конкуренции среди перестраховщиков. Сговор?

Сохранение потребности в высоких лимитах емкостей на фоне ухода с рынка части перестраховщиков



Оставшиеся перестраховщики осознают, что получат свою долю в любом случае и, нередко, даже по цене выше лидерской



Абсолютно НЕТ ПРИЧИН конкурировать за долю и котировать против лидера

** Такая же ситуация с международными программами.*

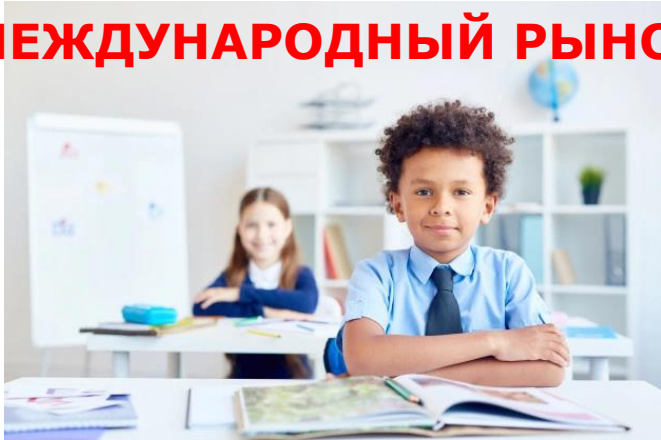
Как там не у нас: что с перестрахованием на международном рынке?

- ❖ Тренд также коснулся международных программ.
- ❖ Удорожание более 10% началось раньше РФ.
- ❖ Уровень удорожаний по международным программам (индикации перестраховщиков) – 20%-50%.
- ❖ Также наблюдается снижение конкуренции за лидерство между перестраховщиками.
- ❖ Перестраховщики отмечают, что международный рынок был в основном готов к новому тренду. Западные страховщики принимают условия перестраховочных программ как инструмент андеррайтинга своего портфеля и, таким образом, непринужденно подстраивают свой бизнес под динамику перестраховочного рынка.
- ❖ И ставки у них лучше наших.
(исключения безусловно признаются)

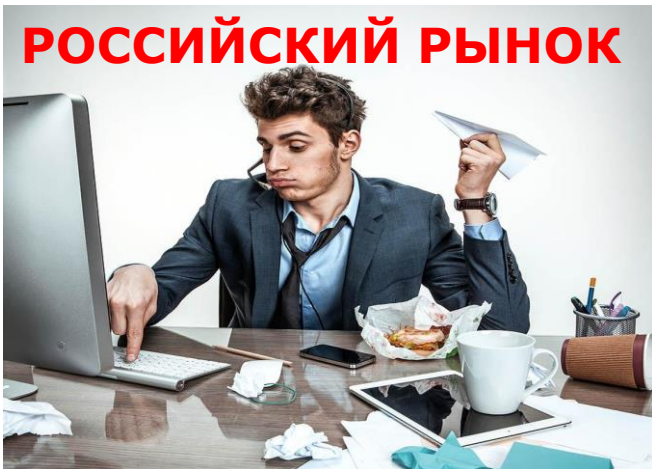


Как там не у нас: что с перестрахованием на международном рынке?

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК



РОССИЙСКИЙ РЫНОК



=



Что перестраховщики хотят от нас – своих клиентов?

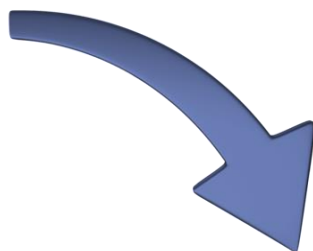


Что перестраховщики хотят от нас – своих клиентов?

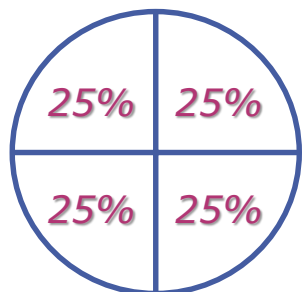
Приоритет



Лимит программы



Доля в оригинальном риске – сострахование



Возмещение от перестраховщиков



- ❑ Ближайшие возобновления пройдут без скидок. Однако есть надежда, что нового ценового цунами не будет.
- ❑ Тренд коснулся всех - и рынков-отличников и нас.
- ❑ Выполнимо ли то, что от нас хотят перестраховщики?



СПАСИБО!

www.malakut.com

Julia.Kaizer@malakut.ru



Малакут
СТРАХОВОЙ БРОКЕР