

Вопросы перестрахования российских космических проектов

СОГАЗ

РААКС. 21.02.2020

2019 год

В России:

Было осуществлено 22 успешных запуска с российских космодромов, а также три запуска с космодрому Куру на РН типа «Союз-СТ» (0 аварийных запусков), в том числе:

- В мае 2019 с космодрома Байконур на РН «Протон-М»/РБ «Бриз-М» запущен самый мощный по пропускной способности в российской орбитальной группировке КА «Ямал-601»*;
- В июне 2019 с космодрома Восточный на РН «Союз-2.1б» / РБ «Фрегат» выведены на орбиту КА «Метеор-М» №2-2 и 32 малыми спутниками*;
- В июле 2019 с космодрома Байконур на РН «Протон-М/РБ «ДМ-03» запущена уникальная российско-германская орбитальная астрофизическая обсерватория «Спектр-РГ», предназначенная для построения полной карты Вселенной в рентгеновском диапазоне (в октябре 2019 г. аппарат вышел на рабочую орбиту в окрестности точки либрации L2 системы «Солнце — Земля» (1,5 млн. км. от Земли)*
- В августе 2019 с космодрома Байконур осуществлён первый запуск ТПК «Союз-МС» (в беспилотном режиме с антропоморфным роботом F.E.D.O.R. на борту) на РН «Союз-2.1а»*
- 27 декабря 2019 с космодрома Плесецк успешно был осуществлен последний в истории пуск легкой конверсионной ракеты «Рокот» (с РБ «Бриз-КМ» и КА «Гонец»/«Блиц»)*

**эти и прочие запуски были застрахованы в российских компаниях с перестрахованием на российском и международном рынках*

2019 год

В мире:

Несмотря на 77 запусков различных проектов, начало развёртывания глобальных спутниковых систем (Starlink, OneWeb), успехи неглобальных частных компаний (RocketLab, LeoLabs, Vector и т.д.) 2019 стал одним из самых тяжёлых в истории страхования космических рисков. Виной тому **крупнейшие убытки:**

- 10 июля 2019 авария ракеты-носителя Vega из-за разрушения двигателя второй ступени.
 - Ожидаемый убыток – 410 - 415 млн. долларов США;
- 19 августа 2019, после отделения от РН Long March 3В на КА ChinaSat-18 вышла из строя система энергоснабжения
 - Ожидаемый убыток – 250 млн. долларов США;
- 24 октября 2019, на КА Eutelsat 5WB отказала одна из одна из двух панелей солнечных батарей
 - Ожидаемый убыток – 100 - 105 млн. долларов США.

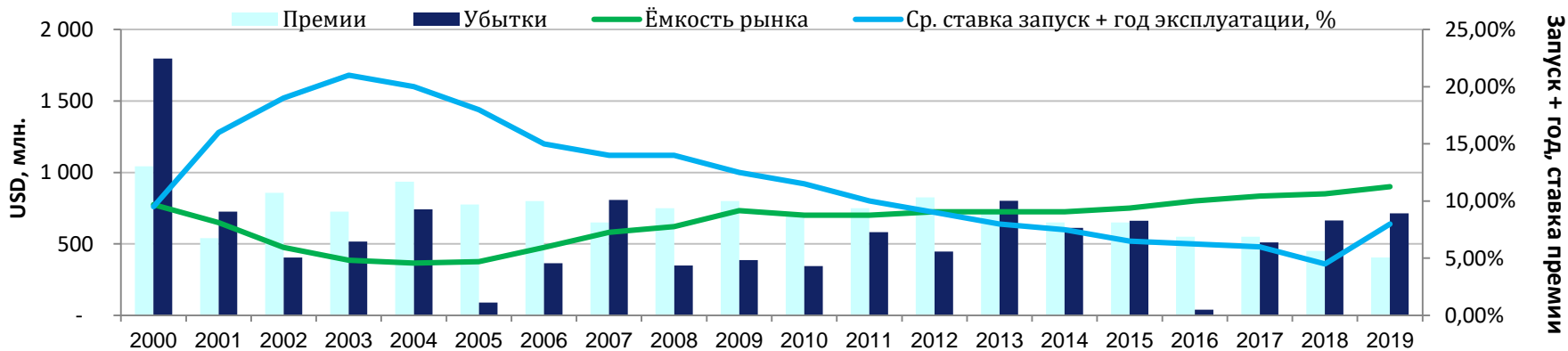
С учётом иных, менее крупных убытков, ожидаемый уровень убытков в 2019 году составит порядка 710 – 780 млн. долларов США против собранной премии порядка 450 – 520 млн. долларов США.

2019 год

В мире:

Общие тенденции:

- 07 января 2019 корпорация Maxar Technologies, опубликовала пресс-релиз, сообщающий о поломке спутника WorldView-4 (убыток около 183 млн. долларов США, убыток отнесён к 2018 с.г.);
- За период с 2013 по 2018, только 2016 был положительным для страховщиков в (ККУ ниже 30%). Остальные года он балансировал в районе 100%, в 2013 г. превысил 130%, в 2018 превысил 160%;
- С середины 2000-ых годов средний уровень премий неуклонно снижался, а ёмкость рынка росла, достигнув к началу 2019 порядка 1 млрд. долларов США;
- Фактические цены за риски ввиду высокой конкуренции (за исключением отдельных сегментов) стали гораздо ниже статистических.



2019 год. Реакция рынка

Параметр	До убытков 2019	Реакция рынка
Ёмкость	Избыточна (> 1 млрд. USD)	Снижение до 600-700 млн. USD (по сложным проектам до 200-300 млн. USD)
Период	<ul style="list-style-type: none"> - Возможность размещения на 5+ лет; - Размещение за несколько лет до запуска; - Пакетные программы 	<ul style="list-style-type: none"> - Максимум 3-летние размещения; - Размещения близко к дате начала периода страхования; - Сложности с пакетным размещением
Ставки	<ul style="list-style-type: none"> - Ставки сильно ниже статистических: - Для самых надёжных: <ul style="list-style-type: none"> - 1-2% для запусков; - 0,25-0,3% для орбитальной эксплуатации; - 2,5-3,5% для запуск + год 	<ul style="list-style-type: none"> - Увеличение ставок в 2-3 раза - Минимально: <ul style="list-style-type: none"> - 3,5-5% для запусков; - 0,8-1% для орбитальной эксплуатации; - 5-8% для запуск + год
Селективность рисков	Низкая	Высокая
Преимственность и запасы по технике	Лояльность рынка, низкие технические требования к постоянным клиентам, открытость новым проектам	Повышение технических требований ко всем клиентам, сильные ограничения и повышенные цены для новых / модифицированных проектов

Особенности перестрахования российских космических проектов

- Разность структуры российских договоров и международных вордингов;
- Короткое время на размещение – между объявлением победителей конкурсных процедур и началом периода страхования;
- Санкционные риски – космическая отрасль не находится под санкциями, однако международные compliance всё равно настороженно оценивают каждый риск из России;
- Курсовые риски – как правило, местные полисы заключаются в рублях, размещение проводится в иностранной валюте (USD/EURO);
- Скептические отношение к российским производителям космической техники, связанной с кризисом отрасли в 90-ых годах и рядом аварий в 21 веке;
- Ограниченность в доступе к технической информации по проектам в привычной форме.

Особенности перестрахования российских космических проектов. Вызовы 2020

Ряд общемировых тенденций афтершока после 2019 критически усиливается в отношении российских рисков:

- Снижение ёмкости, как для проектов запуска, так и для проектов орбитальной эксплуатации (для крупных проектов доступная ёмкость ниже требуемой);
- Кратное повышение цен по сравнению с уже завышенным уровнем прошлых лет (повышение отразилось даже на российских проектах, повысив уровень тарифов на выше статистических);
- Сложности с принятием дополнительных опций / нестандартных покрытий;
- Жёсткие требования к техническим параметрам проекта (и возможные ограничения по покрытию).

Особенности перестрахования российских космических проектов. Вызовы 2020

Российским страховщикам совместно с клиентами, а также размещающими брокерами необходимо:

- Иметь максимально приближенные к международным стандартам условия договоров страхования;
- Обеспечивать партнёров необходимой информацией по технической стороне риска;
- Иметь возможность привлекать ёмкости с рейтингом ниже A- по S&P, однако имеющих высокую международную репутацию в сфере космического страхования
- Заранее прорабатывать с рынками все нестандартные условия покрытия, чтобы у клиентов заранее было понимание возможностей по страхованию тех или иных своих имущественных интересов в сфере космической деятельности.

Слаженная совместная работа позволит страховщикам зарабатывать достаточно средств для покрытия своих резервов, а клиентам получать покрытие в соответствии со всеми своими требованиями

Спасибо
за внимание!