

Национальная Перестраховочная Компания

National Reinsurance Company

НПК: несколько дат

- 3 июля 2016 года принят закон (363-ФЗ)
- 29 июля 2016 года Совет директоров ЦБ принимает решение о создании НПК (объявленный капитал 71 млрд. руб., оплаченный капитал 21,3 млрд. руб. (30%))
- 3 августа 2016 года регистрация юридического лица
- 6 сентября 2016 года оплата уставного капитала компании
- 27 сентября 2016 года в ЦБ сдан пакет документов на получение лицензии на осуществление перестрахования
- 1 января 2017 года вступление закона в силу (условие об обязательной передаче рисков в НПК)

NRC: Key points

- July 3, 2016 – The Law (363-fs) was adopted;
- July 29, 2016 – The Board of Directors of the Central Bank of Russia make a decision to establish NRC with the announced capital of 71 bln. Rbl. (~1 bln. USD) and paid-up capital of 21,3 bln. Rbl. (~330 mln. USD) (30%)
- August 3, 2016 – Legal Entity registered by the Russian Tax Authorities
- September 6, 2016 – The chartered capital is paid by the Central Bank, being 100% shareholder of NRC
- September 27, 2016 – NRC applied for license to operate as reinsurance company
- January 1, 2017 – the 363-fs Law is in force demanding Russian insurance companies place 10% of the outward reinsurance with NRC

Что говорили страховщики?

- Рынку необходима дополнительная емкость
- Содействие небольшим страховым компаниям в обеспечении перестрахования рисков
- Необходимость гибкой тарифной политики
- Следование принятому решению страховщиком / другими перестраховщиками
- Оперативность, четкость действий, отсутствие бюрократических волокит

NRC: expectations of the market

- The domestic market needs extra internal capacity
- To provide support to medium and small size regional insurers
- Flexibility of underwriting guidelines
- To follow the fortune of direct insurers / leading reinsurers
- No bureaucracy in procedures of “signing” risks and claims payments

НПК: ожидания компании

- Не ограничиваться 10%, если емкость компании востребована рынком
- Поддерживать развитие новых видов страхования через предоставление перестраховочной емкости
- Получение международного рейтинга и выход за пределы РФ
- Снижение веса 10% цессии в структуре сборов компании, сбалансированный страховой портфель по видам страхования и географии рисков
- Решение вопросов рынка (оценка кумуляции, центр экспертизы)

NRC: management expectations

- Not to be limited to 10% cession granted by the law, if the capacity is on demand by the market
- To support the development of new insurance products on the local market with the reinsurance capacity provided by NRC
- Apply for international ratings and expansions on international markets
- Balanced portfolio by geography of risks and lines of business, reduction of “10% cession” volume in overall NRC’s premium income
- Outsourcing services in favor of the market (analytics, cumulation and cat-risks control, expertize)

Практические действия

- Разработка политики аппетита к риску
- Расчет величины собственного удержания по видам страхования
- Следование решению страховщика / лидирующего перестраховщика в отношении передаваемой 10% доли
- Собственные андеррайтерские решения в отношении рисков, по которым НПК выступает лидирующим перестраховщиком
- Основные принципы: скорость реакции, встраивание в существующий коммуникационный процесс рынка, продвижение компании, четкость и быстрота урегулирования убытков

Practical aspects

- Risk appetite policy
- Net retention per line / class of business on the basis of EVA / EVM
- 10% cession – to follow the underwriting of direct insurer / leading reinsurer
- To provide terms, conditions and pricing to the risks where NRC leads as a reinsurer
- The main principals: the speed of reaction, to be in the existing communication chain within the markets, to promote the company, added value of claims handling / payments